



Senior account manager



Funciones: Se responsabilizará de la gestión de la cartera de clientes ya existente, así como de la ampliación de la misma: captación de nuevas cuentas; negociación y cierre de ofertas; coordinación con los departamentos internos y externos para llevar al éxito los proyectos; seguimiento de clientes...

Empresa: Talent Search para empresa del sector de la restauración colectiva.

Lugar de trabajo: Barcelona.

Requisitos: Diplomado/a con al menos, 5 años de experiencia. Persona planificada y con visión estratégica. Flexibilidad. Habilidades interpersonales y comunicativas. Orientado/a a resultados. Resolutivo/a.

Contrato y horario: Contrato indefinido. Jornada completa. Incorporación inmediata.

Más información: [Senior account manager](#).