

Responsable de ventas para eventos



Funciones: Coordinar a intermediarios externos. Organizar eventos. Planificación, coordinación y desarrollo de la actividad.

Lugar de trabajo: Marbella (Málaga).

Requisitos: Experiencia en ventas de eventos en el mundo de la restauración. Inglés alto. Habilidades comerciales. Persona extrovertida, ordenada y responsable. Gestión de equipos.

Contrato: Contrato laboral. Incorporación a empresa. Remuneración fija. Jornada completa.

Más información: [Responsable de ventas](#)