



Responsable comercial (sector sociosanitario)



Funciones: Analizar el mercado del sector sanitario; generar nuevas ventas; elaborar diferentes presupuestos y ofertas comerciales a medida de las necesidades de los clientes; realizar acciones comerciales en el ámbito sociosanitario.

Empresa: [Serunion](#).

Lugar de trabajo: Bilbao.

Requisitos: Experiencia como mínimo de 5 años en la captación de clientes, apertura de mercados y desarrollo de negocio en sector servicios o afines. Se valorará muy positivamente la experiencia en venta de servicios para hospitales. Imprescindible aportar experiencia en la definición y ejecución de estrategias comerciales orientadas a procesos de venta de largo proceso de maduración.

Se ofrece: Contrato indefinido con jornada completa. Opciones de desarrollo profesional.

Más información: [Responsable comercial](#).