

Responsable comercial especializado/a en licitaciones



Funciones: Gestionar las ofertas/proyectos durante la fase de licitación : coordinar, diseñar y supervisar la elaboración de las memorias técnicas y económicas de las ofertas, garantizando la corrección de los datos presentados, según el marco y los objetivos definidos. Establecer canales de comunicación continuos y fiables con el cliente y los equipos internos de la compañía involucrados en las ofertas, promoviendo e impulsando su colaboración en la elaboración de las ofertas participando activamente en la estrategia planteada con el objetivo de incrementar las posibilidades de éxito de la propuesta de la compañía. Coordinar y realizar en su caso, el análisis de los términos de las ofertas, incluso sobre el terreno, con el objetivo de adaptar los términos de la oferta a las necesidades del cliente así como determinar las particularidades de la zona además de alertar sobre posibles aspectos inadvertidos que puedan hacer descartar la oportunidad. Planificar el proceso de elaboración de las ofertas asignadas, fijando un calendario y supervisando su cumplimiento para asegurar la presentación en tiempo. Supervisar la elaboración del cierre de los proyectos, con su planteamiento y con la oferta correspondiente, garantizando el cumplimiento de los plazos y los requisitos del cliente.

Empresa: [Serunion](#).

Lugar de trabajo: Cornellà de Llobregat (Barcelona).

Requisitos: Titulación de Grado en Negocios. Conocimientos en: Ley de Contratación Pública. Legislación específica de su sector/actividad. Experiencia en su actividad/área: tendencias, análisis competencia, etc.

Imprescindible catalán. Disponibilidad de viajar por el norte de España en momentos puntuales para atender las licitaciones de la zona. Experiencia en equipos de proyectos multidisciplinarios, valorable experiencia en licitaciones del sector servicios. Fuerte conocimiento de MS Office (en particular excel), conocimiento PowerPoint. Gran atención al detalle y capacidad para interpretar documentos de especificaciones. Buscamos una persona analítico detallista y motivada para crecer en un entorno comercial con retos importantes. Importante capacidad de trabajo en equipo.

Se ofrece: Contrato estable. Oportunidad de crecimiento profesional en un entorno que valora y fomenta el desarrollo de sus empleados/as. Incorporación inmediata a un equipo dinámico y comprometido, donde podrás trabajar en un ambiente colaborativo y motivador. La posibilidad de formar parte de una empresa que se esfuerza por la excelencia en el sector de la restauración colectiva.

Más información: [Responsable comercial especializado/a en licitaciones](#).