



Responsable comercial en sanidad



Funciones: Determinar, junto con la dirección general, el plan comercial de la compañía. Marcar las estrategias a seguir para la consecución de los objetivos marcados. Análisis de las tendencias del mercado. Prospección de clientes. Estudios de mercado y competencia.

Empresa: [Ucalisa](#).

Lugar de trabajo: Madrid.

Requisitos: Ciclo formativo de grado medio. Experiencia mínima de 5 años en un puesto similar. Cartera de clientes y/o contactos. Experiencia en la elaboración y presentación de presupuestos, memorias técnicas. Disponibilidad para viajar.

Se ofrece: Contrato indefinido a jornada completa. Coche corporativo. Teléfono móvil. Portátil.

Más información: [Responsable comercial](#).