



## Responsable comercial en sanidad



**Funciones:** Determinar, junto con la dirección general, el plan comercial de la compañía. Marcar las estrategias a seguir para la consecución de los objetivos marcados. Análisis de las tendencias del mercado. Prospección de clientes. Estudios de mercado y competencia.

**Empresa:** [Ucalisa](#).

**Lugar de trabajo:** Madrid.

**Requisitos:** Ciclo formativo de grado medio. Experiencia mínima de 5 años en un puesto similar. Cartera de clientes y/o contactos. Experiencia en la elaboración y presentación de presupuestos, memorias técnicas. Disponibilidad para viajar.

**Se ofrece:** Contrato indefinido a jornada completa. Coche corporativo. Teléfono móvil. Portátil.

**Más información:** [Responsable comercial](#).