



Responsable comercial de zona



Funciones: Diseño del plan comercial. Creación de base de datos. Preparación de propuestas comerciales. Diseño de estrategias comerciales tanto en precio como producto y servicio. Captación y mantenimiento de clientes. Cumplimiento de objetivos del área comercial (crecimiento de ventas, entrar en nuevos sectores, conseguir nuevos clientes...). Contribuir al desarrollo de soportes comerciales. Análisis de la competencia. Controlar y participar de la buena gestión del servicio. Poner en marcha nuevos sistemas que permitan optimizar y desarrollar la cifra de negocio y garantizar el cumplimiento de la cuenta de explotación. Coordinar y supervisar todo el proceso de elaboración, presentación y servicio al cliente. Atender los objetivos que le son asignados de acuerdo con los estándares de la empresa y con los procedimientos internos de la misma.

Empresa: [Intur Colectividades \(Grupo Gimeno\)](#).

Lugar de trabajo: Valencia (desarrollo área de Levante).

Requisitos: FP de Grado Medio / Hostelería y Turismo. Experiencia mínima de 3 a 5 años en puesto similar. Castellano / valenciano. Conocimientos de inglés. Conocimientos de ofimática a nivel avanzado. Capacidad de dirigir equipos, responsable y con claro perfil comercial. Requisito deseado: aportación de cartera de clientes en Valencia

Contrato y horario: Otros contratos. Jornada completa.

Más información: [Responsable comercial](#).