



Responsable comercial de *vending*



Funciones: Generar ventas en la zona de influencia, mantener y fidelizar a la actual cartera de clientes. Evaluar el mercado potencial de su zona. Elaboración de presupuestos y ofertas comerciales. Participar, con alto nivel de proactividad, en el proceso de negociación de clientes desde el inicio hasta el fin de las condiciones comerciales. Cumplimiento de las acciones comerciales y de promoción marcadas en el plan comercial.

Empresa: [Serunion](#).

Lugar de trabajo: Bilbao.

Requisitos: Experiencia entre 3 y 5 años como comercial tanto en fidelización como captación de clientes. Experiencia en canal horeca/ *vending* preferiblemente.

Se ofrece: Posición fija a jornada completa. Formación continua. Formar parte de una empresa multinacional y en crecimiento con posibilidades de desarrollar carrera profesional. Incorporación inmediata. Coche de empresa. Seguro de salud privado (mutua), club descuentos empleados/as Serunion, política de teletrabajo y flexibilidad horaria (entre otras).

Más información: [Responsable comercial de vending](#).