

Responsable comercial



Funciones: Creación y desarrollo de la cartera de clientes en la zona definida. Supervisar y gestionar los proyectos. Identificación de oportunidades. Presentaciones comerciales. Preparación de propuestas y negociación. Elaboración de informes de seguimiento.

Empresa: Publicación en ciego.

Lugar de trabajo: Barcelona.

Requisitos: Estudios de licenciatura de administración y dirección de empresas. Experiencia mínima de tres años en venta y gestión de proyectos de equipamiento para distribución de alimentos a grandes colectividades, y catering. Carnet de conducir. Disponibilidad para viajar en su zona de influencia.

Se ofrece: Contrato indefinido a jornada completa.

Más información: [Responsable comercial](#).