

## Responsable comercial



**Funciones:** Creación y desarrollo de la cartera de clientes en la zona definida. Supervisar y gestionar los proyectos. Identificación de oportunidades. Presentaciones comerciales. Preparación de propuestas y negociación. Elaboración de informes de seguimiento.

**Empresa:** Publicación en ciego.

**Lugar de trabajo:** Barcelona.

**Requisitos:** Estudios de licenciatura de administración y dirección de empresas. Experiencia mínima de tres años en venta y gestión de proyectos de equipamiento para distribución de alimentos a grandes colectividades, y catering. Carnet de conducir. Disponibilidad para viajar en su zona de influencia.

**Se ofrece:** Contrato indefinido a jornada completa.

**Más información:** [Responsable comercial](#).