



Responsable comercial



Funciones: Crear y desarrollar la cartera de clientes en la zona definida. Supervisar y gestionar los proyectos. Identificación de oportunidades. Presentaciones comerciales. Preparación de propuestas y negociación. Elaboración de informes de seguimiento.

Empresa: Publicación en ciego.

Lugar de trabajo: Área de Madrid y zona centro.

Requisitos: Ingeniería Técnico - Agrícola, especialidad en Industrias Agrarias y Alimentarias. Experiencia de mínimo tres años en gestión de servicios a clientes de grandes colectividades y catering. Alto nivel de interlocución. Conocimiento de cadena logística alimentaria. Valorable conocimientos de equipamiento alimentario. Carnet de conducir.

Se ofrece: Contrato indefinido. Jornada completa.

Más información: [Responsable comercial](#).