



## Planner comercial educación y residencias



**Funciones:** Prospección del mercado potencial privado en segmentos de educación y residencias, en el área geográfica de Catalunya. Planificación de su actividad comercial y realización de visitas comerciales con registro correspondiente en CRM. Realización de escandallos comerciales y ofertas técnicas, tanto privadas (derivadas de su actividad de prospección) como públicas (derivadas de licitaciones que le asigne el gerente comercial). Revisión y actualización semanal de *pipeline* vinculado a sus ofertas. Elaboración de *sales business review mensual*.

**Empresa:** ISS.

**Lugar de trabajo:** Hospitalet de Llobregat (Barcelona).

**Requisitos:** Formación universitaria, preferiblemente ADE, Restauración/Hostelería. Persona proactiva, analítica y capacidad de síntesis. Inglés fluido. Dominio de herramientas ofimáticas, especialmente el paquete Office. Se valorará tener formación especializada en marketing y/o ventas. Experiencia en área de ventas o de operaciones en sectores afines (mínimo 2 años).

**Se ofrece:** Contrato indefinido. Flexibilidad horaria. Porcentaje variable en función de consecución de objetivos. Vehículo y móvil de empresa.

**Más información:** [Planner comercial restauración colectiva](#).