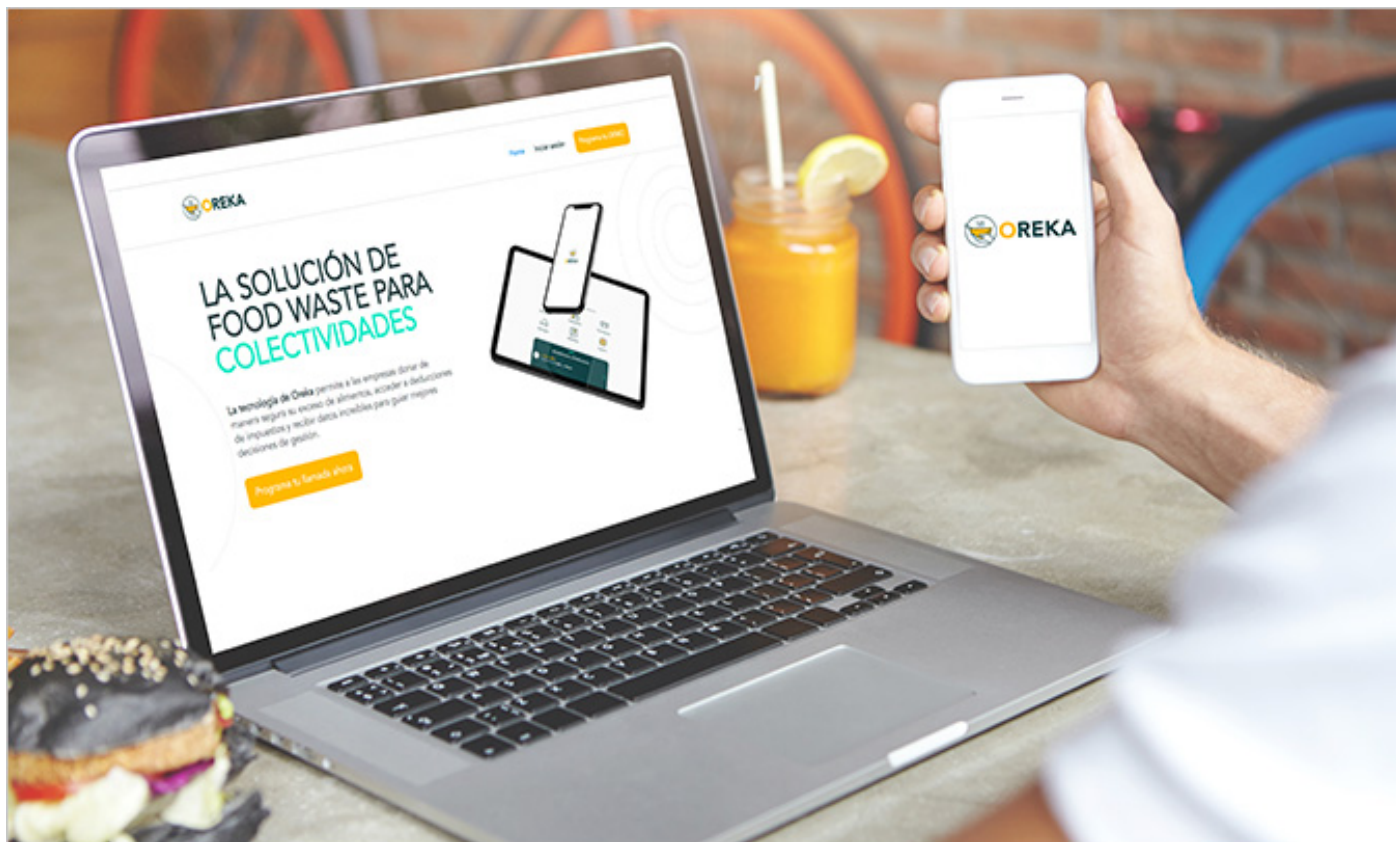




Restauracióncolectiva  
El portal de referencia para los profesionales del sector

Te encuentras en Inicio / Empresas / Proveedoras /



## Oreka expande su servicio de redistribución del excedente alimentario a toda España

14-09-2021

Oreka, la *startup* vasca que ayuda a las colectividades a terminar con el desperdicio alimentario, amplía sus fronteras y abre su actividad a todo el territorio nacional.

Hace poco más de un año, en plena pandemia, sus fundadores **Denis Ugalde** y **Victor Alonso**, se propusieron ayudar a las empresas de colectividades a redistribuir sus excedentes alimentarios mediante circuitos de donación en favor de comedores sociales. *“La necesidad ya estaba ahí y creímos que era el momento de dar una vuelta de tuerca y desarrollar un servicio profesional donde poder ayudar a las empresas a donar sus alimentos de forma simple, segura y rentable. La solución a eso fue desarrollar tecnología y diseñar un modelo donde aportar valor a nuestros clientes”*, comenta Denis, Ceo de la *startup*.

Y es que las empresas con las que trabajan no sólo están contribuyendo a reducir el desperdicio y apoyar a los más necesitados en sus comunidades. Además, también reciben importantes ahorros de impuestos, una propuesta de valor diferencial y aumentar su rentabilidad gracias a los datos que obtienen. *“Algo que hemos aprendido de nuestros clientes, es que los empleados reciben con los brazos abiertos la iniciativa, a todos nos gusta sentir que aportamos nuestro granito de arena al nuestro entorno”*.

Ahora ya con su servicio madurado y más que testado, la demanda les ha llevado a dar el paso y crecer fuera de su lugar de origen. *“Siempre hemos trabajado con una cosa muy clara, lo primero de todo es la seguridad, tanto de nuestros clientes como de los receptores de los alimentos y siempre hemos primado el ir poco a poco hasta estar seguros del próximo paso”*, matiza Víctor, responsable de seguridad alimentaria de Oreka.

Recientemente han implantado nuevos circuitos de donación en Galicia y Madrid con muy buenos resultados, lo que les está abriendo nuevas oportunidades. Ambos socios hacen mucho énfasis en que es fundamental trabajar mano a mano y muy cerca de los clientes, ya que entienden que cada empresa tiene su casuística particular, y es la base de un proceso de crecimiento no intentar abarcar más de lo que uno puede, sino ir paso a paso y sin descuidar los detalles.

Contacta con **Oreka** o accede a su web a través de nuestro directorio de empresas

