



## Key account manager



**Funciones:** Elaboración y negociación de ofertas comerciales. Análisis del mercado, estudio de la competencia y posicionamiento de Serunion. Elaboración, seguimiento y desarrollo de las cuentas comerciales.

**Empresa:** [Serunion](#).

**Lugar de trabajo:** Madrid.

**Requisitos:** Experiencia previa en venta de servicios a grandes empresas, preferiblemente sector restauración y colectividades. Muy valorable dominio del inglés. Buen dominio de las herramientas informáticas, paquete *Office*, muy especialmente *Power Point*.

**Se ofrece:** Contrato indefinido. Jornada completa.

**Más información:** [Key account manager](#).