



KAM B&I a nivel nacional



Funciones: Mantener y hacer crecer una cartera de clientes de primer nivel en todo el territorio nacional. Elaborar y negociar las ofertas comerciales. Realizar análisis del mercado, estudio de la competencia y posicionamiento de Serunion. Elaboración, seguimiento y desarrollo de las cuentas comerciales.

Empresa: [Serunion](#).

Lugar de trabajo: Madrid.

Requisitos: Experiencia previa en venta de servicios a grandes empresas, preferiblemente sector restauración y colectividades. Muy valorable dominio del inglés. Buen dominio de las herramientas informáticas, paquete Office, muy especialmente Power Point.

Se ofrece: Contrato indefinido. Jornada completa.

Más información: [KAM B&I a nivel nacional](#).