



Key account manager servicios



Funciones: Acometer nuevos proyectos que contribuyan a la expansión y crecimiento de la compañía.

Empresa: Serunion.

Lugar de trabajo: Barcelona.

Requisitos: Formación universitaria. Amplia experiencia en gestión comercial de grandes cuentas del sector servicios. Carácter emprendedor y autónomo, con excelentes dotes comunicativas. Orientado/a a resultados. Nivel avanzado de inglés. Se busca un/a profesional que impulse diferentes carteras de clientes ya consolidadas en el área de Barcelona, y con buena visión estratégica, que desarrolle nuevos mercados y oportunidades de negocio.

Se ofrece: Jornada completa. Contrato indefinido.

Información y envío de curriculum: seleccion@serunion.elior.com.