

Director/a comercial



Funciones: Diseñar un plan de captación que permita aumentar la presencia de la compañía en los mercados actuales y penetrar en nuevos mercados del sector privado. Supervisar ofertas/licitaciones y gestionar la vida comercial de cada contrato. Liderar y gestionar el equipo de profesionales a cargo (oficina técnica y marketing). Establecer mecanismos de sinergias de contratación dentro del Grupo Sacyr. Contribuir al diseño de modelo del negocio para los nuevos mercados.

Empresa: [Cafestore](#).

Lugar de trabajo: Madrid.

Requisitos: Titulación universitaria. Mínimo de 5 años de experiencia desempeñando funciones similares para contratos de restauración social y colectiva. Valorable experiencia previa en operaciones y agenda de interlocutores en empresa públicas y privadas a nivel de DG, D Contratación o DSG. Competencias personales: flexibilidad, adaptabilidad, capacidad analítica y de resolución, habilidades para el trabajo en equipo. Nivel alto de inglés - C1 (se realizarán pruebas).

Contrato y horario: Indefinido. Jornada completa.

Más información: [Director/a comercial](#).