

## Director/a comercial colectividades

Director/a comercial colectividades

**Funciones:** Desarrollar plan de negocio inicialmente propuesto. Búsqueda activa de oportunidades de negocio. Realizar la evaluación de propuestas de negocio. Realizar análisis y seguimiento de flujos comerciales. Realizar la supervisión y seguimiento de operaciones y de la documentación necesaria. Participar en la mejora de procesos de negocio y aseguramiento de cobro. Fidelización de clientes.

**Empresa:** Publicación en ciego.

**Lugar de trabajo:** Madrid.

**Requisitos:** Experiencia de más de dos años en colectividades, empresas, colegios, institutos. Conocimiento de las normas de seguridad e higiene (appcc). Capacidad de negociación y buenos conocimientos del sector. Ganas de aprender y evolucionar. Clara orientación al cliente. Capacidad de trabajo en equipo. Persona dinámica y con iniciativa, responsable, organizada y discreta con habilidades comunicativas y buen humor. Valorable cartera de clientes.

**Se ofrece:** Inicio contrato 19 de noviembre de 2020. Contrato, 6 meses + contrato indefinido. Coche de empresa. Teléfono móvil. Horario de lunes a viernes.

**Remuneración:** Fijo más incentivos (porcentaje sobre salario).

**Más información:** [Director/a comercial colectividades](#).