



Comercial Servicios Canarias



Funciones: Gestionar la cartera de clientes potenciales y prospección. Desarrollar la cifra de negocio manteniendo los márgenes. Poner en marcha la estrategia comercial elaborada por la dirección comercial. Realizar las ofertas comerciales con el apoyo de los servicios funcionales. Atender a las apertura de pliegos y concursos. Asegurar un reporte periódico de los pedidos realizados, de los presupuestos, de las acciones promocionales concertadas, del nivel de precios y de aquel de la competencia, de sus cuotas de mercado, etc...usando las herramientas actuales comerciales. Puntualmente atender a los concursos públicos que en los que la dirección comercial defina presentarse. Hacer prospección para las ofertas a clientes privados.

Empresa: [Serunion](#).

Lugar de trabajo: Zona Canarias, base Las Palmas.

Requisitos: Conocimientos y experiencias del sector de servicios de licitación pública y que reúna al menos una experiencia comercial de peso de al menos 3 años. Se requiere formación comercial, valorándose formación universitaria relacionada con la posición. Persona con grandes aptitudes para la interlocución y las relaciones personales. Rigurosa en los plazos de los concursos y las demandas exigidas por las Administraciones públicas. (Diputaciones, organismos públicos, ayuntamientos...).

Se ofrece: Jornada completa.

Más información: [Comercial Servicios Canarias](#).