



Comercial para servicios de restauración



Funciones: Ampliar la cuota de mercado mediante la prospección y el cierre de acuerdos comerciales, para la venta nuestros servicios y mantenimiento de cuentas. Estudio de mercado, búsqueda de clientes potenciales, prospección, captación y gestión de cartera de clientes. Asesoramiento a la cartera de clientes asignada. Diseño, elaboración y presentación de ofertas comerciales. Coordinación de las aperturas e inicio de servicio en clientes. Gestión y actualización de base de datos comercial.

Empresa: [Compass Group](#).

Lugar de trabajo: Barcelona.

Requisitos: Diplomado/a. Experiencia mínima de 4 años como comercial en el sector servicios, siendo especialmente valorable experiencia en el sector de la restauración. Acostumbrado/a a mantener la interlocución con empresas y departamentos de Servicios Generales, RRHH, Compras, etc.

Se ofrece: Contrato indefinido. Jornada completa.

Más información: [Comercial](#).