

## Comercial para restauración colectiva



**Funciones:** Se responsabilizará de ampliar la cuota de mercado mediante la prospección y el cierre de acuerdos comerciales; venta de servicios y mantenimiento de cuentas. Estudios de mercado, búsqueda de clientes potenciales, prospección, captación y gestión de cartera de clientes. Asesoramiento a la cartera de clientes asignada. Diseño, elaboración y presentación de ofertas comerciales. Coordinación de las aperturas e inicio de servicio en centro cliente. Gestión y actualización de base de datos comercial.

**Empresa:** [Compass Group](#).

**Lugar de trabajo:** Barcelona.

**Requisitos:** Experiencia mínima de 4 años como comercial en el sector servicios, siendo especialmente valorable experiencia en el sector de la restauración. Imprescindible catalán y castellano nativo. Se valorarán otros idiomas. Formación Universitaria. Acostumbrado/a a mantener la interlocución con empresas y departamentos de Servicios Generales, RRHH, Compras, etc. Muy valorable provenir de empresa del sector servicios.

**Se ofrece:** Contrato indefinido. Jornada completa. Horario de lunes a viernes.

**Remuneración:** Salario según experiencia aportada.

**Más información:** [Comercial](#).