



Restauración Colectiva

*El portal de referencia para los profesionales del sector*

Te encuentras en Inicio / SERVICIOS / Bolsa de trabajo /

## Comercial para colectividades

Comercial para colectividades

**Funciones:** Desarrollo de negocio de la empresa en el canal colectividades (sanidad y geriatría). Búsqueda y captación de nuevos clientes. Fidelización de cuentas existentes y prospección de mercado para la captación y negociación de las cuentas más importantes del canal. Análisis y conocimiento continuo de la competencia y tendencias del mercado tratando de identificar nuevas oportunidades y definiendo acciones que mejoren la cuota de mercado y el posicionamiento de la empresa. Implementar junto con la dirección comercial la estrategia comercial de la compañía: clientes, marcas, políticas de precios, etc.

**Empresa:** Publicación en ciego.

**Lugar de trabajo:** Madrid.

**Requisitos:** Experiencia de al menos 2 años como comercial orientado al sector de colectividades (valorable en sanidad y/o geriatría). Conocimientos del sector de las colectividades. Fuertes habilidades de negociación y comunicación

**Se ofrece:** Contrato indefinido. Jornada completa.

**Más información:** [Comercial para colectividades](#).