

Comercial para colectividades



Funciones: Estudio de mercado, búsqueda de clientes potenciales, prospección, captación y gestión de cartera de clientes. Asesoramiento a la cartera de clientes asignada. Diseño, elaboración y presentación de ofertas comerciales. Coordinación de las aperturas e inicio de servicio en clientes. Gestión y actualización de base de datos comercial.

Empresa: [Compass Group](#).

Lugar de trabajo: Barcelona

Requisitos: Formación universitaria. Experiencia mínima de 3 años como comercial en el sector servicios, siendo especialmente valorable experiencia en el sector de la restauración. Imprescindible catalán y castellano nativo. Se valorarán otros idiomas. Habitado/a a la interlocución con empresas, entidades asociativas y/o departamentos de Servicios Generales, RRHH, Compras, etc. Muy valorable provenir de empresa del sector servicios.

Se ofrece: Jornada completa. Puesto estable en compañía en crecimiento continuo. Vehículo de empresa. Teléfono de empresa. Gastos de desplazamientos. Importante paquete retributivo compuesto de fijo y variable.

Más información: [Comercial](#).