



## Comercial para centro de producción alimentaria (sector residencias)



**Funciones:** Identificar y desarrollar oportunidades de negocio. Planificación y gestión de visitas a potenciales clientes. Transmitir en las visitas comerciales los puntos fundamentales de la visión y el funcionamiento de la empresa. Organizar visitas a las instalaciones con potenciales clientes para que conozcan el método de trabajo, productos y servicios. Seguimiento de las ventas. Gestión de ofertas y presupuestos. Gestión y resolución de incidencias. Realizar propuestas de mejora en su área de actividad. En general, todas aquellas actividades que no habiéndose especificado anteriormente, le sean encomendadas y siempre que estén incluidas en el ejercicio de su profesión y preparación técnica.

**Empresa:** Gestión Empresarial Sostenible para importante grupo de residencias.

**Lugar de trabajo:** Córdoba.

**Requisitos:** Formación adecuada al puesto. Experiencia mínima de 2 años en puesto similar. Carnet de conducir. Disponibilidad para viajar. Conocedor/a del sector de los productos ecológicos: producción, distribución y/o consumo. Muy valorable experiencia previa en restauración colectiva y línea fría. Capacidad para trabajar en equipo. Responsabilidad y tolerancia a situaciones de estrés. Habilidades sociales, de comunicación y capacidad de escucha activa. Iniciativa y toma de decisiones en su ámbito de competencia. Capacidad de organización y planificación.

**Contrato y horario:** Estable. Jornada completa.

**Información y envío de curriculum:** [rrhh@grupoempresarialostenible.es](mailto:rrhh@grupoempresarialostenible.es).