

## Comercial (división enseñanza)



**Funciones:** Reportando a la dirección comercial, el candidato/a se responsabilizará de desarrollar comercialmente la zona asignada. Su misión se basará en la potenciación y consolidación de la actual cartera de clientes (sector enseñanza), a la vez que de la expansión del área de actuación. Sus funciones concretas serán: generar ventas en su zona de influencia y mantener la actual cartera de clientes; evaluar el mercado potencial de su zona; elaboración de presupuestos y ofertas comerciales; participar, con alto nivel de proactividad, en el proceso de negociación de clientes desde el inicio hasta el fin de las condiciones comerciales; ya la anticipación y detección de necesidades, con el objetivo de ofrecer el servicio más adecuado y personalizado posible.

**Empresa:** Serunión.

**Lugar de trabajo:** Málaga.

**Requisitos:** Diplomatura y/o licenciatura o FP / Grado Superior. Será muy valorable disponer de conocimientos y/o experiencia en el sector educativo (editorial, servicios, suministros, etc.). Experiencia de entre 3 y 5 años en la captación y gestión de medianas y grandes cuentas. Será imprescindible aportar experiencia en la definición y ejecución de estrategias comerciales orientadas a procesos de venta de largo proceso de maduración. Se valorará especialmente la experiencia en la gestión de concursos públicos.

**Contrato y horario:** Indefinido. Jornada Completa.

**Remuneración:** 24.000€ - 30.000€ bruto/año.

**Información y envío de curriculum:** [seleccion@serunion.elior.com](mailto:seleccion@serunion.elior.com).