

Comercial de servicios (segmento enseñanza)



Funciones: Reportando a la dirección Comercial, se responsabilizará de desarrollar comercialmente la zona asignada, para potenciar la acción comercial para una campaña de promoción durante 6 meses. Su misión se basará en la potenciación y consolidación de la actual cartera de clientes (sector enseñanza), a la vez que de la expansión del área de actuación. Sus funciones serán: evaluación y prospección del mercado potencial de su zona; realización de las visitas pertinentes a los centros; y elaboración de presupuestos y ofertas comerciales.

Empresa: Serunión.

Lugar de trabajo: Valencia.

Requisitos: Diplomado en Ciencias Empresariales. 3 años de experiencia. Visión, enfoque y clara orientación comercial. Proactividad y dinamismo. Fuerte orientación a objetivos y resultados. Elevadas dotes de comunicación y relación.

Contrato: Durante 6 meses. Tiempo parcial.

Remuneración: Salario fijo más unos importes variables.

Información y envío de curriculum: seleccion@serunion.elior.com.