

## Comercial de servicios (segmento enseñanza)



**Funciones:** Reportando a la dirección Comercial, se responsabilizará de desarrollar comercialmente la zona asignada, para potenciar la acción comercial para una campaña de promoción durante 6 meses. Su misión se basará en la potenciación y consolidación de la actual cartera de clientes (sector enseñanza), a la vez que de la expansión del área de actuación. Sus funciones serán: evaluación y prospección del mercado potencial de su zona; realización de las visitas pertinentes a los centros; y elaboración de presupuestos y ofertas comerciales.

**Empresa:** Serunión.

**Lugar de trabajo:** Valencia.

**Requisitos:** Diplomado en Ciencias Empresariales. 3 años de experiencia. Visión, enfoque y clara orientación comercial. Proactividad y dinamismo. Fuerte orientación a objetivos y resultados. Elevadas dotes de comunicación y relación.

**Contrato:** Durante 6 meses. Tiempo parcial.

**Remuneración:** Salario fijo más unos importes variables.

**Información y envío de curriculum:** [seleccion@serunion.elior.com](mailto:seleccion@serunion.elior.com).