

## Comercial de servicios de restauración colectiva



**Funciones:** Ampliar la cuota de mercado mediante la prospección y el cierre de acuerdos comerciales. Analizar el mercado y buscar clientes potenciales dentro del ámbito de empresas. Llevar a cabo la gestión de cartera de clientes. Asesorar sobre los servicios de la compañía a la cartera de clientes asignada. Diseñar y elaborar las ofertas comerciales. Gestionar y actualizar la base de datos comercial.

**Empresa:** [Compass Group](#).

**Lugar de trabajo:** Madrid.

**Requisitos:** Diplomado/a. Experiencia mínima de 4 años como comercial de servicios en empresas. Conocimiento en gestión de cartera de clientes. Valorable formación universitaria. Buen nivel de interlocución.

**Se ofrece:** Contrato indefinido. Jornada completa.

**Más información:** [Comercial](#).