



Comercial B2B

Comercial B2B

Funciones: Dependiendo de la dirección comercial, será el/la máximo responsable en la zona de referencia, de la gestión comercial y del crecimiento de la misma.

Empresa: Importante empresa de colectividades.

Lugar de trabajo: Barcelona y Madrid.

Requisitos: Formación a nivel de licenciatura/grado o diplomatura, complementada con postgrado comercial o similar, con buen dominio del idioma inglés. Deberá tener una clara orientación al cliente y al resultado, madurez, organizado/a y jugador de equipo.

Se requiere una experiencia comercial mínima de 2 años en la venta de servicios a empresas. Se valorará la procedencia del sector de las colectividades dirigidas a empresas.

Contrato y horario: Indefinido.

Remuneración: 33.000 € - 36.000 € brutos anuales + variable + coche empresa.

Más información: [Comercial](#).