



## Comercial B2B



**Funciones:** Dependiendo de la dirección comercial, será el/la máximo responsable en la zona de referencia, de la gestión comercial y del crecimiento de la misma.

**Empresa:** Importante empresa de colectividades.

**Lugar de trabajo:** Barcelona y Madrid.

**Requisitos:** Formación a nivel de licenciatura/grado o diplomatura, complementada con postgrado comercial o similar, con buen dominio del idioma inglés. ?Deberá tener una clara orientación al cliente y al resultado, madurez, organizado/a y jugador de equipo.

Se requiere una experiencia comercial mínima de 2 años en la venta de servicios a empresas. Se valorará la procedencia del sector de las colectividades dirigidas a empresas.

**Contrato y horario:** Indefinido.

**Remuneración:** 33.000 € - 36.000 € brutos anuales + variable + coche empresa.

**Más información:** [Comercial](#).