



Comercial / asesor técnico de equipamiento



Funciones: Partiendo de una cartera de clientes, su misión será la captación de clientes nuevos (residencias geriátricas, clínicas, escuelas, institutos...), redacción de contratos, detección de necesidades y asesoría técnica mediante demostraciones en los centros. Realización de estudios de proyectos de distribución de comidas, formación a usuarios en cocinas y a auxiliares de clínica. Realización de demostraciones a nivel nacional...

Empresa: Manpower Selección para multinacional francesa dedicada a la fabricación y venta de productos dirigidos a la gestión de servicios de hostelería (carros térmicos, bandejas...) a colectividades (hospitales, residencias, colegios...) tanto públicas como privadas.

Lugar de trabajo: Barcelona.

Requisitos: FP de Grado Medio. Al menos 3 años de experiencia en venta de equipamientos a colectividades en la zona de Catalunya. Conocimientos del funcionamiento de cocinas de centrales y distribución de alimentos en hospitales, residencias, escuelas... persona con experiencia como asesor técnico comercial de equipamientos de hostelería a colectividades; es un perfil 50% asesor técnico (demostraciones, instalación y puesta en marcha) y 50% comercial. Se valorará nivel alto de francés.

Contrato y horario: Indefinido. Jornada completa.

Remuneración: Salario fijo + variable, se negociará con cada candidato en función de la experiencia y valía aportadas.

Más información: [Comercial equipamiento](#).