

Comercial



Funciones: Análisis del mercado y de la competencia con el objetivo de abrir oportunidades en nuevas áreas geográficas y/o nuevos tipos de centros. Promover la implantación de nuestro sistema integral de gestión de comedores de centros educativos: menús comedor (cocina *in situ* y/o cocina transportada en línea fría) y servicio de monitores profesionales. Análisis de la rentabilidad de las propuestas y proyectos. Presentación y negociación de las propuestas comerciales de acuerdo con la línea estratégica marcada por la dirección del área de educación y por la adaptación y satisfacción de la necesidades de los clientes.

Empresa: [Grup Serhs](#).

Lugar de trabajo: Mataró (Barcelona).

Requisitos: Grado superior en restauración o diplomatura de hostelería y turismo. Experiencia mínima de 2 años en venta de servicios en colectividades. Castellano y catalán nivel nativo. Se valorará positivamente conocimientos sobre nutrición y gestión educativa. Disponibilidad para viajar.

Se ofrece: Contrato a jornada completa.

Más información: [Comercial](#).