



## Asesor comercial



**Funciones:** Responsabilizarse de la prospección de la zona asignada y posterior venta de servicios de restauración para colectividades, tanto del mercado público como privado. Estudio de presupuestos y elaboración de propuestas técnicas y económicas. Funciones de asesoramiento, gestión de ventas y seguimiento del cliente final, principalmente residencias y colegios. Gestión de informes comerciales. Reportes de actividad.

**Empresa:** EduCater.

**Lugar de trabajo:** Barcelona (área de influencia Aragón, Catalunya, Comunidad Valenciana, La Rioja y Navarra).

**Requisitos:** Persona seria, dinámica, con don de gentes y acostumbrada a trabajar por objetivos; conocedora del sector de las colectividades y que haya trabajado un mínimo de 5 años en él. Gran capacidad de negociación. Gran conocedor/a del mercado público y privado, principalmente en los sectores de residencias y colegios. Éxitos probados en cargo similar. Vehículo propio. Se valorará muy positivamente la formación en ventas.

**Contrato y horario:** Contrato eventual + posible incorporación a empresa. Jornada completa.

**Remuneración:** Salario a negociar. Altas comisiones.

**Información y envío de curriculum:** [pmorell@educater.es](mailto:pmorell@educater.es).