



## Account manager para 'Senior/Social' y 'Empresa'



**Funciones:** Se responsabilizará de desarrollar todas las actividades necesarias para aumentar el nivel de ventas y la generación de ingresos de la compañía. Captación de nuevas cuentas. Negociación y cierre de ofertas. Coordinación con los departamentos internos y externos para llevar al éxito los proyectos. Seguimiento de clientes.

**Empresa:** Talent Search People para empresa de restauración colectiva.

**Lugar de trabajo:** Barcelona.

**Requisitos:** Diplomado/a, con un mínimo de 4 años en posición similar. Persona planificada, con visión estratégica, flexible y enfocada al cliente. Con habilidades interpersonales y comunicativas. Orientado/a a resultados. Resolutivo/a.

**Contrato y horario:** Incorporación inmediata. Contrato indefinido.

**Más información:** [Account manager](#).